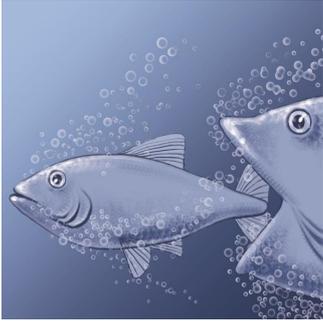


Corporate/M&a (1 agosto2019)

LINK: <https://www.toplegal.it/news/2019/08/01/26007/corporatema-1-agosto2019>



Corporate/M&a (1 agosto2019) Dla Piper con Banca Generali nell'acquisizione di Nextam Dla Piper ha assistito Banca Generali nell'acquisizione di Nextam Partners, boutique finanziaria attiva dal 2001 nell'asset e wealth management oltre che nell'advisory per la clientela private ed istituzionale in Italia. Dla Piper ha agito come advisor legale di Banca Generali con un team coordinato dal partner Ugo Calò, head of Financial services sector Italy, e composto dal partner Matteo Almini e dai lawyer Daniele Sotgiu e Marianna Busetti per gli aspetti M&a e corporate. Il partner Agostino Papa, location head del dipartimento finance & project, con l'of counsel Danilo Quattrocchi, ha seguito gli aspetti di regulatory financial services. Il partner Francesco Aleandri è intervenuto per gli aspetti di capital market, mentre il partner Federico Strada ha seguito gli aspetti di diritto del lavoro. Banca Generali

si è avvalsa del supporto dell'area general counsel guidata da Domenica Lista, generalcounsel and corporate secretary con la collaborazione di Matteo Smacchi, responsabile governance, sostenibilità e operazioni strategiche e Anna Servodio responsabile affari societari e rapporti con le authorities. L'operazione si inserisce nel più ampio percorso di crescita avviato da Banca Generali nel private banking, finalizzato a rafforzare la gamma dei servizi offerti e le proprie competenze distintive nell'asset management e nell'advisory. Legance e Rccd con Bper nelle operazioni strategiche con Banco di Sardegna Legance ha assistito Bper Banca nel perfezionamento delle operazioni strategiche con Banco di Sardegna consistenti l'acquisto da parte di Bper Banca della totalità delle azioni ordinarie e privilegiate detenute da Fondazione di Sardegna in Banco di Sardegna, a fronte di un

corrispettivo in denaro e in azioni Bper Banca di nuova emissione. Nel medesimo contesto Bper Banca ha altresì emesso un prestito obbligazionario subordinato AT1 convertibile, contestualmente sottoscritto da Fondazione di Sardegna. Legance ha assistito Bper Banca con un team multidisciplinare guidato dai senior partner Gian Paolo Tagariello e Filippo Troisi, coadiuvati dalla counsel Laura Li Donni, dal managing associate Stefano Bandini e dall'associate Sofia Roveta per gli aspetti corporate e capital markets. I profili regolamentari sono stati seguiti dal partner Marco Penna con il supporto dei senior associate Giovanna Tassitano e Giuseppe Alessandro. Rccd ha assistito Bper Banca per quanto riguarda il prestito obbligazionario subordinato AT1 convertibile, con un team guidato dai partner Michele Crisostomo e Federico Morelli e coadiuvati dal counsel Fiona Chung (Uk solicitor) e dall'associate Martina Baldi.

Fondazione di Sardegna è stata assistita da Rinaldi, con un team multidisciplinare composto da Franco Groppi, Cosimo Di Bitonto e Andrea Lazzaretti. Carnelutti nella cessione della rete spagnola distribuzione carburante a Q8 Carnelutti, con i partner Carlo Emanuele Rossi e Valentina Zanelli, ha assistito Saras, operatore indipendente europeo nella raffinazione del petrolio, quotata sulla Borsa di Milano, nell'operazione internazionale di cessione del business costituito dall'intera rete spagnola di stazioni di servizio di distribuzione carburante, direttamente possedute o operate, i servizi ancillari ed il relativo personale direttamente riferibile alla rete, alla Kuwait Petroleum, operatore del settore petrolifero, meglio conosciuto con il brand Q8. Il closing si è svolto a Madrid alla presenza, tra gli altri, del Presidente di Saras, Massimo Moratti e del Presidente e Ceo della Kuwait Petroleum International, Nawaf S. Al-Sabah. Per Q8 si tratta della più grande acquisizione nel mercato spagnolo delle stazioni di rifornimento negli ultimi 15 anni. BonelliErede con Zambon nell'acquisizione di Breath Therapeutics Il focus team healthcare e life sciences di BonelliErede ha agito al

fianco di Zambon per l'acquisizione di Breath Therapeutics, gruppospecializzato in terapie inalatorie avanzate per malattie respiratorie gravi, con società in Olanda, Germania e Stati Uniti. BonelliErede ha assistito Zambon con un team composto per la parte corporate dal partner Andrea Carta Mantiglia e dal senior counsel Monica Fantino, con l'associate Francesco Loizzi. Carlo Pianese, local partner presso la sede di Dubai di BonelliErede, ha agito per i profili di diritto inglese. Vincenzo Salvatore, of counsel e leader del focus team healthcare e life sciences, ha seguito gli aspetti regolatori dell'operazione con Giuseppe Ragucci. Il partner Andrea Silvestri, il managing associate Giulio Mazzotti hanno curato i profili fiscali dell'operazione e i partner Antonella Negri e Vittorio Pomarici quelli giuslavoristici. Il partner Giovanni Guglielmetti e il senior associate Filippo Russo hanno agito per i profili ip. Noerr ha agito al fianco di Zambon per la due diligence legale e fiscale in Germania. Breath Therapeutics è stata assistita da Covington & Burling e Osborne Clarke per gli aspetti di diritto olandese. La multinazionale farmaceutica italiana ha

acquisito la società biofarmaceutica al prezzo di 140 milioni di euro (con la possibilità di arrivare ad un totale di 500mln al raggiungimento di obiettivi regolatori e commerciali). Zambon amplia la propria presenza nell'area delle malattie respiratorie gravi e completa la propria pipeline in fase avanzata con il trattamento della Sindrome da Bronchiolite Obliterante. Kpmg e Poggi nella cessione dell'80% di Spares&More Kpmg ha assistito i soci della Spares&More nella cessione di una partecipazione del 80% del capitale della società, uno dei principali player nel settore del commercio all'ingrosso e della manutenzione e riparazione di macchine, attrezzature, articoli tecnici per i settori di carta, cartone, prodotti cartotecnici e cellulosa, a favore di Tissue Machinery Company, società controllata da Ima Industria Macchine Automatiche. Kpmg ha operato con un team guidato da Pierluigi Laghezza, il quale è stato coadiuvato dall'associate Marco Simion. Tissue Machinery Company è stata assistita da Poggi con un team coordinato dal partner Emanuele Gnugnoli, composto da Massimo Castiglioni per gli aspetti legali e societari e da Gloria Gaiba e Giorgio Tricoli per

gli aspetti fiscali. L'accordo prevede che i soci venditori mantengano il loro ruolo in azienda. Gli studi nell'acquisizione del 68% di Eurochef Italia Gianni Origoni Grippio Cappelli ha assistito Alcedo Sgr nell'acquisizione, attraverso il Fondo Alcedo IV, del 68% di Eurochef Italia, azienda attiva nella produzione a marchio proprio ("Lo chef a casa") e conto-terzi di piatti pronti attraverso un'ampia offerta di prodotto che copre i primi piatti, i piatti a base di carne e pesce, i condimenti, i contorni-verdure e i dessert. Per Alcedo l'operazione è stata condotta dai partner Maurizio Tiveron, Michele Gallo e Filippo Nalon e dall'Investment Analyst Gioia Ronchin. Gop ha assistito Alcedo con un team guidato dal partner Renato Giallombardo, coadiuvato dal counsel Federico Botta e Alessandro Magnifico. Kpmg si è occupata delle due diligence finanziaria e fiscale mentre Russo De Rosa si è occupato, con un team coordinato da Leo De Rosa e formato da Alessandro Manias, Andrea Massaccesi e Martina Dal Lago, della strutturazione ed assistenza fiscale. Ltp ha svolto la Business Due Diligence, Tauw ha svolto la due diligence sui temi Esg. I soci di Eurochef sono stati assistiti da Lamberto

Lambertini e Davide Pachera di Lambertini e da Maurizio Rama dello studio Firma. Alcedo ed i soci di Eurochef sono stati assistiti nella fase di negoziazione da Luigi Attardo Parrinello e da Massimo Bertoni. L'operazione è stata finanziata da Banco Bpm, affiancato da Dentons con un team composto dal partner Alessandro Fosco Fagotto e dall'associate Tommaso Zanirato. L'operazione è stata perfezionata con l'assistenza del notaio Giovannella Condò, di Milano Notai. Alcedo ha rilevato la partecipazione da tre soci fondatori Stefano Stanghellini, Alessandro Cipriano e Franca Raspa. Stefano Stanghellini ed Alessandro Cipriano rimangono ciascuno con una quota del 16% mantenendo i propri ruoli all'interno dell'azienda rispettivamente nell'area produzione-acquisti e nell'area commerciale. Tramite questa operazione, Alcedo mira a rafforzare la struttura dell'azienda Eurochef in un'ottica di sviluppo in Italia ed all'estero anche tramite acquisizioni. Zitiello con Alpenbank nella cessione della rete dei consulenti finanziari a Consultinvest Sim Zitiello, con un team composto dal partner Lorenzo Macchia, dal counsel Nicolò Bonaldo e

coordinato dal managing partner Luca Zitiello, ha assistito Alpenbank nella cessione della rete dei consulenti finanziari a Consultinvest Sim. L'operazione ha anche rappresentato l'inizio di una partnership tra le due realtà, in quanto ha previsto l'acquisizione da parte della Banca austriaca del 5% del capitale della controllante Consultinvest. Lo studio ha fornito assistenza sotto il profilo regolamentare, nei rapporti con gli organi di vigilanza ed in quelli attinenti alla cessione di ramo d'azienda e di compravendita della partecipazione. L'incarico è stato intenso in ragione delle problematiche specifiche che interessano quelle operazioni in cui oggetto di cessione sono i contratti di promozione finanziaria della rete di vendita, le masse dei clienti e le convenzioni di distribuzione. Tutti gli studi nel deal Fenice Holding - Signal Capital Molinari ha assistito Fenice Holding in liquidazione nel processo competitivo di valorizzazione degli asset del Gruppo Fenice che si è perfezionato mediante la cessione a Signal Capital Partners, fondo di private equity inglese, affiancato da Allen & Overy, della totalità delle quote detenute nella subholding Immobiliare Ferrucci in liquidazione.

Nell'ambito dell'operazione di acquisizione sono stati inoltre trasferiti ad un veicolo di cartolarizzazione italiano i crediti vantati nei confronti delle società controllate da Fh (diverse da Una in liquidazione) da parte dei creditori finanziari, assistiti da Giovanardi-Pototschnig. Molinari ha agito con un team guidato dal partner Paolo Barbanti Silva, coadiuvato dall'associate Paolo Pisani. La Cassi, con Fabio Cassi e Matteo Pattavina, ha seguito il processo competitivo in qualità di advisor finanziario della società. L'investitore è stato assistito da Allen & Overy con i partner Paolo Nastasi e Pietro Scarfone e con il counsel Juri Bettinelli, coadiuvati dalle associate Chiara De Luca e Martina Gullino. L'investitore è stato inoltre assistito dall'advisor Negentropy Capital Partners, con Ferruccio Ferrara e Luciano Maranzana e, per gli aspetti di natura tributaria, da Elexia, con Nicola Cinelli e Andrea Migliore. Il team di Giovanardi Pototschnig ha assistito i creditori finanziari in tutte le fasi dell'operazione, anche per gli aspetti di coordinamento con l'accordo di ristrutturazione del debito ex art. 182-bis l.f., con il partner Carlo Alberto Giovanardi e la counsel Sara Piccardo. L'operazione

si inserisce nel più ampio processo di esecuzione dell'accordo ristrutturazione del debito ex art. 182-bis l.f. sottoscritto con i propri creditori finanziari dalle società del Gruppo Fenice nel 2016 e omologato dal Tribunale di Prato, nell'ambito del quale sono stati ceduti asset rilevanti, quali il ramo d'azienda alberghiero di Una Hotel con i relativi immobili, oltre ad altri rilevanti complessi immobiliari. Al processo competitivo conclusosi con l'operazione in oggetto, avviato nell'autunno del 2017, hanno partecipato i maggiori investitori italiani e internazionali nel settore immobiliare. Gli studi nella cessione del 60% di Feg Brivio a Zoeller-Kipper Giliberti Triscornia, con il senior partner Alessandro Triscornia e Camilla Peri e Margherita Audisio, ha assistito i soci di Feg Brivio - produttore in Italia di veicoli speciali per la raccolta dei rifiuti - nella cessione del 60% della società in favore del gruppo tedesco Zoeller-Kipper. I profili finanziari dell'operazione per conto dei venditori sono stati curati da Vitale, con il partner Riccardo Martinelli, il vice president Giovanni Damia e l'analyst Vito Morgese. Zoeller-Kipper è stata assistita nell'operazione dallo studio tedesco Hlb Hussmann, con

un team coordinato dai partner Florian von Racknitz (per gli aspetti societari) e Roland Freund (per gli aspetti fiscali), coadiuvati dallo studio Tca Triberti Colombo, con il partner Nicola Salvarani e la senior associate Federica Ballerini per gli aspetti societari, il partner Gianluca Panizza per i profili fiscali e il partner Luca Insabato e il senior associate Luca Pirola per gli aspetti lavoristici. La due diligence finanziaria e di business è stata svolta da Analisi con il partner Francesco Notari e da Hazelwoods con il partner Paul Fussell e il senior manager Rich Grover. Legance e Gop nel rinnovo degli accordi di partnership di Bancassicurazione Il gruppo bancariocooperativo Iccrea Banca e Cattolica Assicurazione hanno rinnovato i propri accordi di partnership di bancassicurazione. Il rinnovo della partnership prevede la stipula di un accordo quadro avente ad oggetto la distribuzione di prodotti assicurativi vita e danni di Bcc Assicurazioni e Bcc Vita (società attraverso le quali la partnership è realizzata) da parte del gruppo bancario cooperativo bancario Iccrea nonché la cessione da parte di Iccrea Banca a Cattolica del 19% del capitale delle predette compagnie di assicurazione e la stipula di

un nuovo accordo parasociale. Il gruppo Iccrea è stato assistito da Legance con un team guidato dal senior partner Gian Paolo Tagariello e composto dal counsel Simona Bianca e dai senior associate Armenia Riviezzo (per gli aspetti regolamentari) e Gian Luca Trudda. Cattolica è stata assistita da Gianni Origoni Grippò Cappelli con un team guidato dal partner Emanuele Grippò e composto dai senior associate Andrea Baccarin (per gli aspetti M&a) e Marco Valdes (per gli aspetti regolamentari). Tp **Legal** e Boffa nella vendita di Riko Sport Tp **Legal**, con il partner Gian Luca Toppan, e Boffa, con i partner Ermanno Boffa e Francesco Padovese quali advisor finanziari, hanno assistito i soci di Riko Sport nella vendita dell'intero capitale sociale a Lowa, controllata da Tecnica Group, e nella cessione della quota di minoranza di Lowa al Gruppo Tecnica. Tutti gli studi coinvolti nel passaggio di Pool Service a Bluegem Bluegem Capital Partners ha annunciato di aver raggiunto un accordo per l'acquisizione dell'intero capitale sociale di Pool Service, gruppo varesino specializzato in trattamenti tricologici professionali e proprietario del brand Medavita, da Accord

Management e dalla famiglia Cattaneo. Latham & Watkins ha assistito Bluegem con un team guidato dal partner Cataldo Piccarreta e composto dagli associate Giorgia Lugli, Maria Giulia De Cesari e Federica di Terlizzi. New Deal Advisors è stato consulente finanziario di Bluegem. Pedersoli ha assistito Beauty 2, società veicolo che fa interamente capo a un gruppo di investitori privati organizzati in club deal e Stefano Banfo, Ceo, quest'ultimo sia nella cessione sia nel reinvestimento nel quadro dell'operazione, con un team coordinato dall'equity partner Alessandro Marena e composto dal partner Andrea Faoro e dall'associate Massimo Trimboli Raguseo. **R&p Legal** ha assistito gli altri venditori con un team guidato dai partner Claudio Elestici e Nicola Carù. McDermott Will & Emery ha assistito i venditori per i profili finance dell'operazione con un team composto dal partner Piero Carbone e dall'associate Elisa De Carolis. Gattai Minoli Agostinelli ha seguito gli aspetti fiscali dell'operazione con un team guidato dal partner Cristiano Garbarini, dai senior associate Alban Zaimaj e Valentina Buzzi e dall'associate Clementina

Bastianutti. Le banche finanziatrici sono state assistite da Ashurst, con un team composto da Mario Lisanti, partner e dalla senior associate Gabriele Pavanello; Fabio Balza, counsel, ha prestato assistenza sugli aspetti fiscali del finanziamento e delle garanzie accessorie. L'operazione si inserisce nell'ambito della strategia di espansione di Bluegem nel settore beauty. Kt&Partners con Assiteca per l'acquisizione dell'80% di Assita Assiteca, broker assicurativo italiano indipendente quotato al mercato Aim di Borsa Italiana affiancato da Kt&Partners, ha sottoscritto un contratto per l'acquisto dell'80% del capitale azionario di Assita Programmi Assicurativi Professionali Integrati. Il prezzo dell'operazione è stato convenuto in 2,8 milioni di euro che saranno corrisposti in due tranches di pari importo, la prima alla firma dell'accordo, la seconda all'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2019 di Assita. L'operazione è stata finanziata attraverso l'utilizzo di mezzi propri. Ponti e Pirola Pennuto Zei nell'acquisizione di Fe Friuli Estintori Ponti di Udine, con i partner Luca Ponti e Paolo Panella ha assistito Gruppo Servizi Associati, società attiva nella prevenzione incendi in

strutture e infrastrutture complesse quali porti, aeroporti, infrastrutture stradali, ospedali, oil and gas e cantieristica navale, nell'acquisizione della società Fe Friuli Estintori, operatore nella rivendita e manutenzione di estintori, impianti, servizi e prodotti per l'antincendio e l'antinfortunistica. Il nuovo accordo consente a Gsa di estendere la propria area di operatività nelle attività di impiantistica, manutenzione e formazione antincendio. La parte venditrice è stata assistita da Pirola Pennuto Zei, con il partner Bettina Solimando, il junior partner Massimiliano Gobbi e i senior consultant Davide Rubino e Fabio Ferrari. Allen & Overy e Orrick nell'acquisizione di Sinterama Allen & Overy ha assistito Indorama Ventures, primaria società petrolchimica globale quotata sulla borsa thailandese, nell'operazione volta all'acquisizione dell'intero capitale sociale di Sinterama - società italiana operante nella produzione di fili e filati in poliestere. I venditori sono stati assistiti da Orrick. Allen & Overy ha assistito Indorama Ventures con un team composto dal partner Giovanni Gazzaniga con il senior associate Antonio Ferri e l'associate Giorgio Savo per gli aspetti corporate; il counsel Livio

Bossotto per gli aspetti giuslavoristici; la senior associate Carmen Castellano per gli aspetti Ip, il counsel Juri Bettinelli per gli aspetti restructuring; l'associate Roberta Errico per gli aspetti di diritto amministrativo. Orrick ha assistito i venditori con un team composto dai partner Guido Testa, Marco Nicolini e Andrea Rosi, con la senior associate Emanuela Longo per gli aspetti corporate. Il team era supportato dal partner Pietro Merlino e dall'associate Marianna Meriani per gli aspetti antitrust, dall'of counsel Mario Scofferi insieme a Luciano Vella per gli aspetti giuslavoristici, dallo special counsel Michele Bertani per gli aspetti di proprietà intellettuale, dal partner Raul Ricozzi e dall'associate Marco Donadi per gli aspetti finance. Indorama Ventures opera a livello globale in Africa, Asia, Europa e America con circa 19mila dipendenti. Con questa operazione, Indorama Ventures consolida ulteriormente il proprio posizionamento nel settore automotive, settore in cui Sinterama è particolarmente attiva. Il perfezionamento dell'acquisizione, che comprende cinque siti produttivi in quattro paesi (Italia, Brasile, Cina e Bulgaria) che costituiscono un'eccellente piattaforma in

grado di integrare le attuali specializzazioni di Indorama Ventures, è atteso per il terzo trimestre del 2019 ed è soggetto ad approvazioni regolamentari. Nctm con Lutech nell'acquisizione di Mediana Nctm ha assistito Lutech, capofila delle attività It in Italia del fondo One Equity Partners, nell'acquisizione dell'intero capitale sociale di Mediana, società specializzata nello sviluppo e commercializzazione di soluzioni focalizzate sui processi core business del settore energy & utilities, in particolare quello del customer engagement e billing per i clienti finali. L'acquirente è stato assistito da Nctm con un team guidato da Guido Fauda e composto da Alessia Trevisan e da Isabella Antolini. Il venditore è stato assistito da Stefano Cosci. Con questa operazione, il gruppo Lutech prosegue nel suo percorso di crescita, che prevede l'acquisizione selettiva di aziende specializzate al fine di consolidare il portfolio di servizi, soluzioni e prodotti proprietari con un orientamento verso piattaforme innovative e cloud-based. Lca e Nunziante Magrone firmano la cessione di Wyscout a Hudl Nunziante Magrone ha assistito Hudl, azienda americana attiva nelle

performance analysis applicate allo sport, nell'acquisizione del 100% del capitale sociale di Wyscout, realtà imprenditoriale player globale nel mondo del calcio a supporto dello scouting e del recruitment per club e squadre nazionali, assistita da Lca. Nunziante Magrone ha assistito Hudl con un team composto da Fiorella Alvino, Fabio Liguori, Claudia Casagrande, affiancati da Francesco Perrini. Gli aspetti labor sono stati seguiti da Giuseppe Cucurachi. Il team di emerging company & venture capital di Lca ha affiancato i soci di Wyscout con Andrea Messuti, coadiuvato da Flavia Visco e Antonio Caterino. Gli aspetti labour sono stati seguiti da Ranieri Romani, mentre le tematiche Ip & It da Gianluca De Cristofaro affiancato da Francesco de Rugeriis. Nell'operazione sono state anche coinvolte Jp Morgan e Credit Agricole in qualità di garanti di alcune obbligazioni e covenant degli accordi principali. L'operazione supporterà il percorso di crescita di Wyscout, grazie all'ingresso in un grande gruppo internazionale, con una rete di clienti e rapporti consolidati in oltre 100 paesi, un team specializzato e forti competenze tecniche in ambito sportivo. Giochi Preziosi acquisisce Famosa,

gli studi Giochi Preziosi ha concluso l'operazione di acquisizione del 100% di Famosa, aziendaspagnola attiva nel settore della produzione di giocattoli, dal fondo Sun Capital Partners (Sun Capital). L'acquisizione è stata finanziata, tra l'altro, mediante un'operazione di finanziamento in pool per l'importo complessivo pari a 250 milioni di euro, volta altresì a sostenere le esigenze finanziarie del gruppo Giochi Preziosi legate all'ordinaria operatività dello stesso. Per l'acquisizione e per il relativo finanziamento, Giochi Preziosi è stata assistita da Gattai Minoli Agostinelli con un team multidisciplinare composto dal partner Bruno Gattai e dal senior associate Michele Ventura, per gli aspetti M&a, dai partner Lorenzo Vernetti e Andrea Taurozzi e dagli associate Federico Tropeano e Jacopo Bennardi per gli aspetti connessi all'operazione di finanziamento, dal partner Cristiano Garbarini e dall'associate Clementina Bastianutti per i profili fiscali nonché dal partner Silvia D'Alberti e dal senior associate Fabiana Campopiano in materia antitrust. Per gli aspetti di diritto spagnolo, Giochi Preziosi è stata assistita da Garrigues con un team composto dal partner Carla

Frangoni e dagli associate Gorka Esnal e Asier Hernández Juez (delle sedi di Madrid e San Sebastian). Rothschild, con un team composto dal partner Alessio De Comite, dal managing director Luca Jelminial, dal director Vieri Betti Guaraldi e dall'assistente director Douglas Banfi, ha agito in qualità di financial advisor. Il pool bancario - composto da Banca Imi, Banco Bpm, Intesa Sanpaolo e UniCredit - è stato assistito da Dla Piper con un team coordinato dal partner Ugo Calò, dal lead lawyer Giampiero Priori e dagli associate Flavia Pertica e Francesco Cerri, con la partecipazione, per gli aspetti di diritto spagnolo, del partner Cesar Herrero e degli associate Pablo Gonzalez e Antonio Olarte (tutti dell'ufficio di Madrid). Sun Capital è stata assistita da Latham & Watkins con un team composto dai partner Jose A. Sanchez-Dafos e Fernando Colomina coadiuvati dagli associate Manuela Sanz, Mariadel Pilar Villanueva e Ben Wright (rispettivamente, degli uffici di Madrid e Londra), mentre gli istituti di credito spagnoli creditori dell'esposizione oggetto del correlato rifinanziamento sono stati assistiti da Clifford Chance con il partner Rodrigo Uria,

coadiuvato dagli associate Jose Luis Iriarte, Irene Rueda, Maria Shodeinde e James Rodier (rispettivamente, degli uffici di Madrid e Londra). Ambienta acquisisce Ipam, gli studi coinvolti Pedersoli, con un team guidato dall'equity partner Alessandro Marena, ha assistito AromataGroup, attiva nella produzione e distribuzione di aromi, estratti e coloranti naturali con applicazioni nel settore food & beverage, farmaceutico, nutraceutico e cosmetico e controllata da Ambienta, nell'acquisizione di una quota di maggioranza di Ipam, azienda produttrice d'ingredienti alimentari leader nel segmento panature con un fatturato di oltre 20 milioni di euro. Il team di Pedersoli ha visto la partecipazione degli associate Elisa Bertoni e Edoardo Bononi. Per aspetti fiscali Ambienta è stata assistita da Facchini Rossi Michelutti con i partner Luca Rossi e Giancarlo Lapecorella e gli associate Marco Belloni, Andrea Conte e Davide Pasqual. I venditori che hanno anche reinvestito in AromataGroup sono stati assistiti da Dwf con un team guidato dal partner Luca Cuomo con la collaborazione del partner Giovanni Cucchiarato e dell'associate Alberto Sieli. Simmons & Simmons con

un team coordinato dal partner Davide D'Affronto e composto dal managing associate Riccardo Rossi, dall'associate Cettina Merlino ha assistito le banche nel finanziamento dell'operazione. Gli aspetti fiscali sono stati seguiti dal partner Marco Palanca e dall'associate Pasquale Del Prete. Vitale & Co. ha agito in qualità di advisor finanziario dei venditori, mentre Labs Corporate Finance ha agito al fianco di Ambienta. Gattai Minoli Agostinelli, Gop e Russo De Rosa nell'acquisizione di Xilos Golfieri Eos Private Equity Holding, tramite la controllata EurofiereSpa, ha acquisito dalla famiglia Golfieri e Labanti il 100% del capitale sociale della società Xilos Golfieri operante nel settore degli allestimenti fieristici. Nell'ambito dell'operazione Alessandro Labanti ha investito nel capitale sociale di Eurofiere. Eos e Eurofiere sono state assistite da Gattai Minoli Agostinelli con un team composto dal partner Carla Mambretti, dagli associate Federico Montorsi e Federica Re per gli aspetti corporate e M&a e per gli aspetti relativi al finanziamento dal partner Nicola Gaglione e dall'associate Marco Moscatelli. I venditori sono stati assistiti da Gianni Origoni Grippo Cappelli con

un team composto dal partner Federico Dettori, coadiuvato dal managing associate Rodrigo Boccioletti e dall'associate Barbara Ballandi. Gli aspetti fiscali dell'operazione sono stati curati da Russo De Rosa con il partner Leo De Rosa e gli associati Luca Mainardi e Annalisa Domizi coadiuvati da Andrea Ridolfi. Carnelutti e Skw Schwarz nell'acquisizione di Charleston Holding Carnelutti, con i partner Carlo Pappalettera e Alessandro Asti e lo Studio Skw Schwarz, per gli aspetti di diritto tedesco, ha assistito Kos (controllata del gruppo Cir e partecipata da F2i), uno dei principali operatori italiani nel settore socio-sanitario, nella sottoscrizione di un accordo per l'acquisizione del 100% del capitale di Charleston Holding GmbH da Eqt Infrastructure II Fund, attiva nella fornitura di servizi residenziali per anziani non autosufficienti e di servizi ancillari per pazienti anziani e persone con elevata disabilità. Gop e Legance nell'acquisizione di Dolciaria Acquaviva Gianni Origoni Grippo Cappelli ha assistito il fondo di private equity Ergon Capital, nell'acquisizione dell'azienda campana Dolciaria Acquaviva dalla famiglia Acquaviva, assistita da Legance. Per Gop ha lavorato un team composto

dai partner Gianluca Ghersini e Massimiliano Calabrò, coadiuvati dal senior associate Valentina Cavallo e dall'associate Eugenia Scipioni. Gli aspetti del finanziamento sono stati seguiti dal counsel Marco Gatta coadiuvato dagli associates Giorgio Almansi e Angelica Maggioni. Gli aspetti tax e di struttura dell'operazione sono stati seguiti da Russo De Rosa, con un team composto dal partner Valerio Libani e dagli associate Dante Cairoli, Andrea Massacesi e Martina Dal Lago. PwC Debt Advisory ha assistito il fondo Ergon Capital per gli aspetti di debito con un team guidato dal partner Alessandro Azzolini e composto dal senior manager Andrea Di Cello e dall'associate Edoardo Truffo. Long Term Partners ha agito in qualità di business advisor di Ergon. Legance ha assistito la famiglia Acquaviva con un team composto da Alberto Giampieri, Filippo Benintendi, Giulia Marina Lazzari e Sofia Roveta. Tutti gli studi nell'accordo tra Sisal Group e Intesa Sanpaolo Sisal Group, portfolio company del fondo di private equity Cvc, e Intesa Sanpaolo, attraverso Banca 5, hanno siglato un accordo per costituire una nuova realtà che consentirà di offrire prodotti bancari e servizi di

pagamento e transazionali in oltre 50mila esercizi distribuiti sull'intero territorio nazionale. Latham & Watkins ha assistito Cvc e Sisal Group, con un team cross border coordinato dal socio Antonio Coletti e composto dal socio Giovanni Sandicchi con gli associate Giorgia Lugli, Guido Bartolomei e Marta Carini della sede di Milano e dal socio Jocelyn Seitzman con gli associate Matthew Dunlop e Jemma Lohr McPherson della sede di Londra per gli aspetti corporate e capital markets, dal socio Marcello Bragliani con l'associate Alessia De Coppi della sede di Milano e dal socio Jay Sadanandan con gli associate William Lam e Tamryn Jensen della sede di Londra per gli aspetti relativi al finanziamento, dal socio Luca Crocco con gli associate Giuseppe Liotine e Luca Villani della sede di Bruxelles per gli aspetti antitrust. Pedersoli ha assistito Intesa Sanpaolo e Banca 5 con un team coordinato dall'equity partner Carlo Pedersoli e composto dall'equity partner Diego Riva, coadiuvato dall'associate Stefano Zizzi per gli aspetti di diritto civile e commerciale, dal partner Alessandro Zappasodi e dall'associate Licia Mongiello per gli aspetti regolamentari, dall'equity partner Davide

Cacchioli per gli aspetti antitrust, dall'equity partner Maura Magioncalda e dal senior associate Michele Parlangei per gli aspetti relativi al finanziamento. Facchini Rossi Michelutti ha assistito Cvc e Sisal Group per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team composto dai soci Luca Rossi, Giancarlo Lapecorella e Marina Ampolilla e dagli associate Alessia Vignudelli, Antonio Privitera, Andrea Basi. PwC ha assistito Sisal Group per gli aspetti contabili relativi alla struttura e dell'operazione e di capital markets con il team di capital markets, accounting advisory & structuring composto dal partner Gabriele Matrone e dai directors Bianca Maria Canepa, Alessandro Loizzo e Daniele Pulcrano e di due diligence finanziaria e Hr, con il team di transaction services coordinato dal partner Emanuela Petteno' e il director Filippo Giannini, con il supporto del partner Luca Faieta e i director Roberto Milanese e Alessio Buonaiuto. La nuova società, partecipata al 70% da Sisal Group e al 30% da Banca 5, riceverà, mediante una serie di complesse riorganizzazioni societarie e conferimenti, le attività di Sisal Group e di Banca 5 relative ai servizi di pagamento, così da integrare canali fisici e

digitali e rappresentare la prima rete italiana con modello di "banca di prossimità" (proximity payment). Linklaters ha assistito le banche finanziatrici con un team guidato dal partner Andrea Arosio e composto dal managing associate Diego Esposito, dall'associate Daniele Sutto e dal junior associate Filippo Nola per gli aspetti di diritto italiano, mentre gli aspetti di diritto inglese sono stati seguiti dal partner Adam Freeman, dal managing associate Pathik Gandhi e dall'associate Tarini Wettimuny. Linklaters ha inoltre assistito le banche finanziatrici per gli aspetti fiscali dell'operazione di finanziamento con un team composto dal partner Roberto Egori e dall'associate Sergio Merlino per gli aspetti corporate con un team composto dalla counsel Marta Sassella, dall'associate Giulio Politi e dal junior associate Valerio Severo Marotta. K&L Gates come advisor **legale** nella costituzione della start-up NutraMy K&L Gates, con Arturo Meglio e Lorenzo Fratantoni e lo studio Guidicelli Badaracco di Lugano, hanno rappresentato i soci fondatori nella costituzione, strutturazione del gruppo societario e assetti parasociali della NutraMy, società di prodotti nutraceutici con sede nel

Canton Ticino e una controllata in Italia. La società, i cui prodotti saranno in vendita dal 2 settembre in selezionate farmacie in Italia e nel Canton Ticino ed on-line, è al momento finanziata prevalentemente dai fondatori e valuterà un round di finanziamenti presso investitori istituzionali entro la fine del 2020. Alonzo Committeri con Clessidra nell'acquisizione di L&S Alonzo Committeri, con un team guidato dal socio Piero Alonzo ha assistito Clessidra nell'acquisizione di L&S, società attiva nel settore dell'illuminotecnica gestendo tutte le fasi di due diligence fiscale e strutturazione dell'operazione di leveraged buy out. All'operazione hanno lavorato anche il partner Emiliano Ribacchi coadiuvato da Aldo Prina Ricotti e Damiano Di Vittorio. Gli studi nell'acquisizione da parte di Dea Capital della gestione Npl di Quaestio Gianni Orioni Grippo Cappelli ha assistito Dea Capital e Dea Capital Alternative Funds Sgr nella sottoscrizione di una serie di accordi con il gruppo Quaestio e i suoi principali azionisti (in particolare la Fondazione Cassa di Risparmio delle Province Lombarde e Alessandro Penati, presidente di Quaestio

Holding e Quaestio Sgr) assistiti da BonelliErede. Il team di Gop è stato guidato dal senior partner Francesco Gianni, coadiuvato dal counsel Andrea Dardano e dall'associate Gaia Dell'Erbaper gli aspetti corporate M&a, nonché dal partner Paolo Iemma e dall'associate Nadia Cuppini per gli aspetti regolamentari. Il gruppo Quaestio e i principali azionisti dello stesso sono stati assistiti da BonelliErede con un team composto dal partner Gianpiero Succi e l'associate Luigi Chiarella per la parte corporate e dal partner Federico Vezzani e dall'associate Cristiana Ferrari per i profili regolamentari. Facchini Rossi Michelutti ha assistito Quaestio e i principali azionisti dello stesso per gli aspetti fiscali con un team formato da Francesco Facchini, Giacomo Ficai e Andrea Basi. Tali accordi prevedono l'acquisizione da parte del gruppo Dea Capital del ramo d'azienda costituito dall'attività di Npl Management di Quaestio Sgr, relativa attualmente alla gestione dei fondi Atlante e Italian Recovery Fund e l'ingresso di Dea Capital nel capitale di Quaestio Holding, capofila dell'omonimo gruppo, a fianco degli azionisti della società (con una quota di

maggioranza relativa, sino al 44% del capitale). Il perfezionamento delle operazioni è soggetto al verificarsi di talune condizioni sospensive. Gop e Legance nell'acquisizione della maggioranza di Futura Gianni Origoni Grippo Cappelli e Legance nell'acquisizione della maggioranza del capitale sociale di Futura, titolare della concessione per la costruzione e gestione di servizi degli Spedali Civili di Brescia. Gop ha assistito l'acquirente Quaero European Infrastructure Fund, Fonds Professionnel de Capital Investissement, con un team guidato dal partner Francesco Puntillo, e composto dal partner Francesco Bruno, dagli associate Michela Maresca, Debora Abrardo, Giorgio Buttarelli, nonché dal counsel Angelo Crisafulli e dall'associate Lorenzo Piscitelli per i profili di diritto amministrativo. Gli aspetti finanziari sono stati seguiti dal counsel Maria Panetta e dall'associate Lorenzo Spiller. I soci di maggioranza venditori (Rizzani de Eccher; A2a Calore & Servizi; Ubi Banca; Lendlease Cemea Investments; Pulitori ed Affini.; Sanital; Team Service società consortile.; Lendlease; Asset Real Allocation) e la società sono stati assistiti da Legance con un team guidato dal

senior partner Monica Colombera e gestito dal counsel Simone Ambrogi e dal senior counsel Giacomo Gitti, con il supporto della senior associate Giulia Ponomorev.