

F&P4BIZ si espande nel settore dei veicoli industriali

F&P4BIZ si espande nel settore dei veicoli industriali F&P4BIZ rileva il controllo di Farma, azienda leader nella produzione di sistemi di rifornimento. Guarda la gallery Coerentemente con la sua strategia di investimento in aziende ad elevato know-how di prodotto e di processo ed importanti potenziali di crescita in mercati di nicchia, F&P4BIZ ha ampliato il suo portafoglio rilevando il 74% di FARMA, realtà leader nella progettazione e realizzazione di sistemi di rifornimento per il settore dei veicoli industriali, commerciali, agricoli e movimento terra. FARMA, attiva dal 1975 a Fossatone di Medicina (Bo), con oltre 80 risorse impiegate in Italia ed un processo produttivo interamente integrato, realizza ricavi per complessivi 15 milioni di euro, con una redditività superiore al 20%, e serve oltre 500 clienti in tutto il mondo, tra i quali i maggiori player globali nei comparti dei trasporti industriali, delle macchine movimento terra e agro. Oltre che nella realizzazione di sistemi di rifornimento, all'avanguardia per tecnologia, prestazioni e sicurezza, l'azienda opera con successo anche nello stampaggio di componenti in metallo e in plastica e nella progettazione e realizzazione di stampi. Armando Poma, continuerà ad essere la figura imprenditoriale di riferimento coadiuvato dal figlio Andrea e dai manager che lo hanno finora affiancato nella conduzione aziendale e che hanno reinvestito tutti nel veicolo di acquisizione. L'operazione è stata perfezionata attraverso un leveraged buyout ed ha visto il veicolo promosso da F&P4BIZ strutturarsi secondo lo schema del Club Deal, alla cui costruzione ha partecipato lo Studio RTZ, attivo in Emilia-Romagna, nell'ambito di un progetto di partnership tra le due società. "Con FARMA il nostro portafoglio si arricchisce di una nuova eccellenza tecnologica - spiegano Guglielmo Fiocchi e Maurizio Perroni, fondatori e partner di FP4BIZ. Obiettivo di questa operazione è sostenere FARMA, già leader nel proprio mercato di riferimento e con una quota di export pari ad oltre il 50% del fatturato, nel processo di ulteriore internazionalizzazione e crescita anche tramite acquisizioni. Secondo la natura di F&P4BIZ sarà nostro compito offrire un supporto non solo finanziario, ma soprattutto industriale allo sviluppo della società, utilizzando anche il contributo in termini di network e competenze di importanti imprenditori, presenti con le loro aziende nel settore dei veicoli industriali e in settori vicini a quelli in cui opera la società, che si sono uniti a noi nel Club deal." "Per la nostra società - sottolinea Armando Poma, presidente di FARMA - è un'opportunità straordinaria non solo per dare continuità all'azienda, ma anche per managerializzarla e aprirla così a nuovi orizzonti di business e a nuovi mercati, soprattutto fuori dall'Europa, sia con joint venture mirate, sia con operazioni di M&A. In un mondo dinamico e in continuo mutamento, le leadership tecnologica e di mercato non sono dati acquisiti, ma fattori competitivi che vanno continuamente implementati e innovati. In F&P4BIZ abbiamo trovato il partner giusto per sostenere le nostre ambizioni di crescita e proiettare l'azienda verso il futuro in un contesto che superi il format di gestione familiare". F&P4BIZ è stata assistita da Pedersoli studio legale, da BDO per la due diligence finanziaria, dallo studio RTZ per la due diligence fiscale, da Efeso Consulting per la business due diligence e da Golder per quella ambientale. Gli imprenditori sono stati assistiti in qualità di advisor finanziario da Arcadia Financial Advisors, supportata da Credit Data Research Italia S.r.L., e dallo studio legale RP Legal & Tax. BPER Banca S.p.A., ICCREA, in qualità di arrangers, e EMIL BANCA hanno concesso il debito per il finanziamento

dell'acquisizione. Commenti Ci sono altri 0 commenti. [Clicca per leggerli](#)

F&P4BIZ rileva il 74% di FARMA

F&P4BIZ rileva il 74% di FARMA Private Equity 0 Comments Aprile 19, 2021 F&P4BIZ rileva il 74% di FARMA In linea con la sua strategia di investimento, F&P4BIZ ha ampliato il suo portafoglio rilevando il 74% di FARMA, realtà attiva nella progettazione e realizzazione di sistemi di rifornimento per il settore dei veicoli industriali, commerciali, agricoli e movimento terra. Armando Poma, continuerà ad essere la figura imprenditoriale di riferimento coadiuvato dal figlio Andrea e dai manager che lo hanno finora affiancato nella conduzione aziendale e che hanno reinvestito tutti nel veicolo di acquisizione. L'operazione è stata perfezionata attraverso un leveraged buyout e ha visto il veicolo promosso da F&P4BIZ strutturarsi secondo lo schema del Club Deal, alla cui costruzione ha partecipato lo studio RTZ, attivo in Emilia-Romagna, nell'ambito di un progetto di partnership tra le due società. «Con FARMA il nostro portafoglio si arricchisce di una nuova eccellenza tecnologica - spiegano Guglielmo Focchi e Maurizio Perroni, fondatori e partner di F&P4BIZ. Obiettivo di questa operazione è sostenere FARMA, già leader nel proprio mercato di riferimento e con una quota di export pari ad oltre il 50% del fatturato, nel processo di ulteriore internazionalizzazione e crescita anche tramite acquisizioni. Secondo la natura di F&P4BIZ sarà nostro compito offrire un supporto non solo finanziario, ma soprattutto industriale allo sviluppo della società, utilizzando anche il contributo in termini di network e competenze di importanti imprenditori, presenti con le loro aziende nel settore dei veicoli industriali e in settori vicini a quelli in cui opera la società, che si sono uniti a noi nel Club deal» «Per la nostra società - sottolinea Armando Poma, presidente di FARMA - è un'opportunità straordinaria non solo per dare continuità all'azienda, ma anche per managerializzarla e aprirla così a nuovi orizzonti di business e a nuovi mercati, soprattutto fuori dall'Europa, sia con joint venture mirate, sia con operazioni di M&A. In un mondo dinamico e in continuo mutamento, le leadership tecnologica e di mercato non sono dati acquisiti, ma fattori competitivi che vanno continuamente implementati e innovati. In F&P4BIZ abbiamo trovato il partner giusto per sostenere le nostre ambizioni di crescita e proiettare l'azienda verso il futuro in un contesto che superi il format di gestione familiare». F&P4BIZ è stata assistita da Pedersoli studio **legale**, da BDO per la due diligence finanziaria, dallo studio RTZ per la due diligence fiscale, da Efeso Consulting per la business due diligence e da Golder per quella ambientale. Gli imprenditori sono stati assistiti in qualità di advisor finanziario da Arcadia Financial Advisors, supportata da Credit Data Research Italia S.r.l., e dallo studio **legale RP Legal & Tax**. BPER Banca S.p.A., ICCREA, in qualità di arrangers, e EMIL BANCA hanno concesso il debito per il finanziamento dell'acquisizione.